



¿Cómo podemos saber si **Quantum Process** le puede ser útil y ayudar de verdad?

Le proponemos 2 diagnósticos que tienen cada uno su finalidad precisa y distinta:

Diagnostico nº1 = “Su capacidad negociadora”

Finalidad :

- Identificar si le podemos ayudar a mejorar como negociador con Quantum Process.
- Paso imprescindible para usted para conseguir acceso al diagnóstico nº2 que le dará de forma rápida un análisis muy interesante de su perfil psicológico.

Contestar a las varias preguntas del diagnóstico no conlleva ningún compromiso posterior para usted y constituye un rápido ejercicio de reflexión sobre varios aspectos clave de su situación profesional. Le garantizamos una total confidencialidad sobre toda la información que nos comunicará.

Tiempo requerido para completar el diagnóstico = 4 minutos.

¿Cómo le damos la respuesta? :

Se analizará el contenido de sus respuestas y le contactaremos en el plazo más breve posible después de evaluar si podemos contribuir a la mejora de su capacidad negociadora.

Diagnostico nº2 = “Su perfil psicológico”

Finalidad :

- Proporcionarle informaciones básicas pero muy prácticas sobre su perfil psicológico que le permitirán conocerse mejor y que le ayudarán a interactuar y negociar de manera más fluida con su entorno.

¿Cómo le damos la respuesta? :

Conseguirá en menos de 2 horas por e-mail un informe completo y personalizado que detallará :

- Las principales características de su perfil
- Sus puntos fuertes
- La percepción que usted genera en los demás (como los otros le ven)
- Sus zonas de desarrollo potencial.