



¿En qué **Quantum Process** le puede beneficiar exactamente?

1- Poder de control

Muy a menudo, las negociaciones se complican rápidamente y se puede encontrar presionado por el oponente en varias direcciones a la vez. Negociar en estas circunstancias no es nada agradable. Más info...

Quantum Process está diseñado para darle control en sus negociaciones porque sabrá cómo conviene actuar y comportarse en cualquier proceso de negociación (incluso en las situaciones más complicadas), cómo mantener el rumbo y seguir tomando decisiones efectivas.

El método le permite neutralizar sus cambios emocionales y equilibrar sus reacciones mentales y físicas. Podrá evitar el caos inherente en cualquier negociación creando un equilibrio racional con la otra parte que permitirá avanzar en el proceso de decisión.

Esto significa que Quantum Process le quita el miedo que podía experimentar antes a la hora de negociar acuerdos importantes. "La potencia sin control no sirve de nada".

2- Defender mejor sus intereses

En un entorno cada vez más competitivo, con constantes mejoras en las técnicas de optimización de costes y con más poder para los más poderosos, organizar la defensa de sus intereses y de los de su empresa se convierte en algo cada vez más difícil.

Cada día, se abandonan cantidades muy importantes de dinero en las mesas de negociación, por compromisos innecesarios y falta de control de cara a las presiones recibidas por la otra parte. Más info...

Con Quantum Process, ya no se sentirá fuera de control, a merced de los demás y no se comprometerá innecesariamente. Podrá alcanzar acuerdos más provechosos, y elevar así su nivel de éxito y de ingresos.

Trabajar duro no es necesariamente garantía de éxito. Sin embargo trabajar con dedicación siguiendo este método, tarde o temprano le permitirá tener mucho más éxito y además ahorrando energía en el proceso.

3- Alto nivel de practicidad

En una gran mayoría de casos, muchas herramientas y conocimientos aprendidos en formaciones nunca se llevan a la práctica. Esto se debe esencialmente a la gran diversidad de factores que se tiene que controlar (complicación artificial del conocimiento para darle más valor...), al exceso de teoría con excelente aspecto en el papel y a los objetivos poco realistas que se fijan. Al poco tiempo, el estudiante vuelve a sus antiguos patrones de actuación. Más info...

Con Quantum Process, no tendrá que esperar la próxima gran negociación de su vida profesional para usarlo y comprobar sus resultados. Como es fácil de entender, podrá y deberá llevarlo a la práctica lo más a menudo posible.

Se insiste mucho durante todo el proceso de aprendizaje del método en las posibilidades concretas de llevar el método a la práctica en la vida diaria, para interiorizarlo poco a poco de forma segura.

4- Adaptabilidad a su estilo personal

Cualquier método o técnica que no permite identificarse está condenado al fracaso. Más info...

Es clave para el buen funcionamiento de Quantum Process no dejar sospechar por la parte contraria el uso de un método durante una negociación sino su oponente tendrá tendencia a ponerse a la defensiva y a filtrar mucha información.

Por eso este método está diseñado para que se pueda amoldar totalmente a su estilo personal. Lo podrá usar de la forma más natural posible, sin que se note que usa un método de forma continua.

Quantum Process no conlleva el uso de la asertividad y del entusiasmo del negociador tradicional. Al contrario le ofrece una alta variedad de estilos compatibles.

5- Proceso equilibrador que contribuye a su crecimiento personal y profesional

¿Ha experimentado una vez un proceso que le da sensación de sentirse mejor que ayer pero peor que mañana? Más info...

Quantum Process no es un "producto de formación"; es un vehículo para que usted pueda desarrollar a un nivel superior su poder de negociación y experimentar en el proceso la sensación de crecimiento personal y profesional. Quantum Process corresponde a un proceso de mejora continua en la interacción con los demás, en cómo saber entrar con fluidez en la mente de su interlocutor para que tome decisiones y coopere con usted.

No sabemos en qué nivel se encuentra hoy por hoy su capacidad negociadora, cuál es su metodología (si usa una) y qué nivel de satisfacción le genera sus resultados actuales. Pero en cualquier caso creemos que Quantum Process pueda significar un salto cuántico hacia un nivel aún más superior en sus logros si lo pone en práctica.